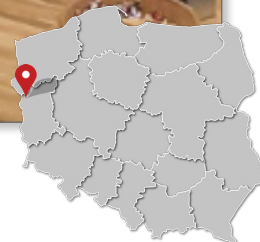



 UBEZPIECZENIA
Tomasz Moskal

Cokolwiek robisz, rób to na 100%



Tomasz Moskal
Kostrzyn nad Odrą



Kostrzyn nad Odrą jest miastem przygranicznym. Duża liczba osób pracujących w Niemczech oraz obecność na naszym terenie Kostrzyńskiej Strefy Ekonomicznej decyduje o tym, że mieszkańcy wybierają szerszy zakres ubezpieczenia. Moja przygoda z ubezpieczeniami zaczęła się podczas pracy na poczcie i trwała 12 lat, z czego ostatnich 5 na stanowisku finansowym. Ubezpieczenia stały się moją pasją, dlatego podjąłem decyzję o otwarciu własnej działalności. Ok. 60% w moim portfelu stanowią ubezpieczenia komunikacyjne. Pozostałe to ubezpieczenia majątkowe, firmowe i życiowe. Dużym zainteresowaniem klientów cieszą się grupy otwarte ubezpieczeń życiowych. Klienci pracujący za granicą często kupują ubezpieczenia podróżne. Wielu z nich ubezpieczam kompleksowo od kilku lub kilkunastu lat (samochód, dom, mieszkanie, życie, firma). Mimo cyklicznej reklamy w gazetach lokalnych oraz promocji firmy poprzez wspieranie kostrzyńskiego sportu, większość nowych klientów trafia do mnie z polecenia. Moje życiowe motto – cokolwiek robisz, rób to na 100% – wcześniej lub później przynosi efekty. Dlatego propozycje ubezpieczeń dla klientów przygotowuję jak dla siebie.

Korzystam z APK przygotowanego przez Diamond Finance. Zawsze zwracam uwagę klienta na jakość i zakres, dostosowując je do jego indywidualnych możliwości finansowych. Analiza potrafi uzmysłowić klientom ich potrzeby ubezpieczeniowe. Zwracam uwagę na to, gdy klient np. ubezpiecza pojazd, a nie ubezpieczył tego, co najważniejsze – życia, majątku firmowego, domu, czy OC zawodowej w przypadku działalności gospodarczej. Do współpracy z Diamond Finance skłoniła mnie niekorporacyjna atmosfera oraz uczciwość. Obecnie Diamond Finance rozwija model zdalnej sprzedaży, co stwarza dodatkowe możliwości rozwoju. Nowa porównywarka i rozwiązania technologiczne w dużym stopniu przyspieszają i ułatwiają naszą pracę. Znajomość przedstawicieli zarządu, większości agentów oraz pracowników biura daje poczucie spokoju i bezpieczeństwa. Doceniam też współpracę z dyrektorem regionalnym Diamond Finance, fachowość menedżerów zakładów ubezpieczeń i ich chęć pomocy w trudnych sytuacjach. Co, po likwidacji szkód, jest jednym z najważniejszych czynników decydujących o sprzedaży produktów konkretnego ubezpieczyciela. □